





Avertissement

- Cette présentation inclut des déclarations et données prospectives qui ne Constituent pas des garanties de performance future. Ces déclarations et données sont fondées sur les attentes et les prévisions actuelles du management et dépendent d'un certain nombre de facteurs et incertitudes pouvant entraîner un écart significatif des résultats réels par rapport aux dites déclarations et données. Au premier chef de ces facteurs et incertitudes figurent en particulier les facteurs de risque décrits dans les documents enregistrés ou déposés auprès de l'Autorité des marchés financiers (l'"AMF") disponibles sur les sites internet de l'AMF (www.amf-france.org) et de THEOLIA (www.theolia.com) que les investisseurs sont invités à consulter. THEOLIA ne prend aucun engagement et ne sera en aucune façon tenue, d'actualiser ou modifier ces déclarations et données prospectives.
- Certaines des informations contenues dans cette présentation ne figurent pas dans les comptes de THEOLIA (sociaux ou consolidés) au titre de l'exercice clos le 31 décembre 2007, et n'ont pas fait l'objet d'une vérification indépendante. Aucune déclaration, garantie ou obligation (expresse ou tacite) n'est faite, donnée ou souscrite au titre de l'exactitude, de l'exhaustivité comme du caractère adéquat de ces informations, qui ne peuvent servir de fondement à toute décision (d'investissement ou autre).













Faits marquants 2007

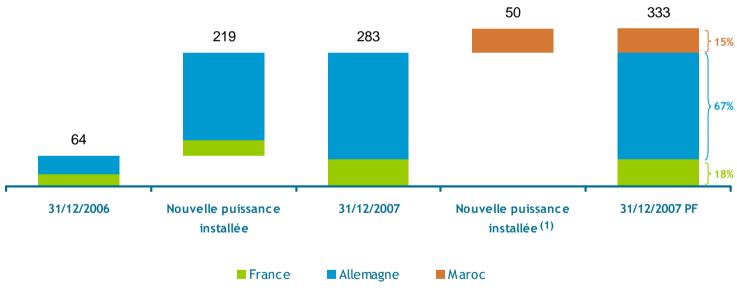
- Augmentation de la puissance installée de 421 MW pour atteindre 630 MW à la fin de l'année⁽¹⁾
- Augmentation du pipeline de projets en développement de 536 MW pour atteindre 2 441 MW à la fin de l'année
- Augmentation significative du chiffre d'affaires et de l'EBITDA
- Intégration de Natenco dans le Groupe THEOLIA
- Partenariat stratégique avec GE Energy Financial Services incluant l'acquisition de 165 MW en Allemagne
- Acquisition de Maestrale Green Energy en Italie et de la Compagnie Eolienne du Détroit (CED) au Maroc
- Création de THEOLIA Emerging Markets (TEM) et succès de l'IPO de Thenergo
- Lemission d'obligations à option de conversion (OCEANES) pour un montant de 240 M€ en octobre 2007 et augmentation de capital de 96 M€, améliorant sensiblement la flexibilité financière de THEOLIA





Augmentation de la puissance installée pour compte propre de 269 MW en 2007

Puissance installée pour compte propre (MW)





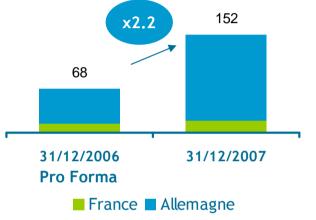


Les ventes de fermes éoliennes à des tiers ont atteint 152 MW en 2007

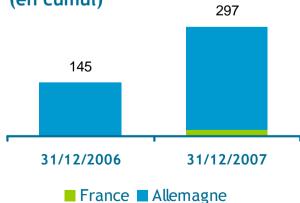
Faits marquants

- - Lenviron 66% des ventes en Allemagne concernent des projets développés par des tiers

Ventes de fermes éoliennes en MW

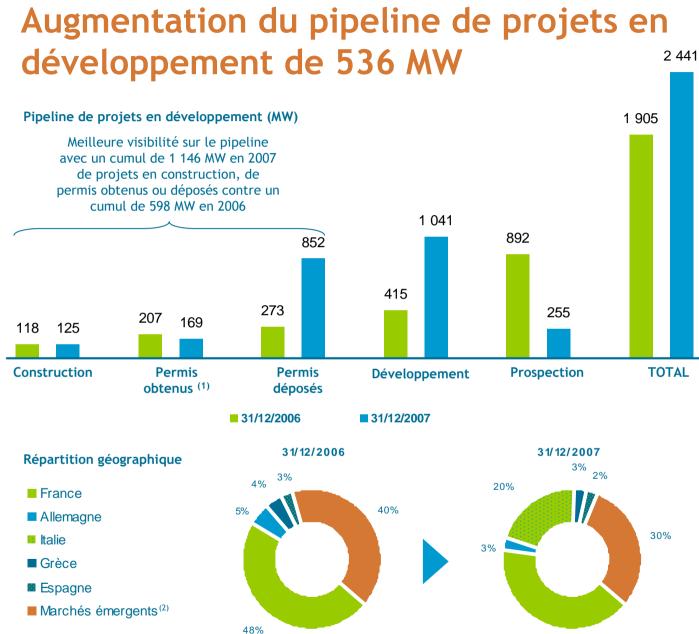














42%

⁽¹⁾ Libre de tout recours de tiers

⁽²⁾ Y compris Maroc, Inde, Amérique latine et Europe de l'Est

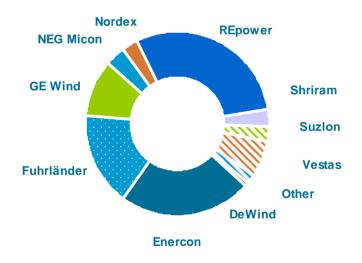


Approvisionnement en turbines diversifié

- Linviron 340 MW de turbines sécurisés pour 2008 et 2009
- La turbine : élément clé de la rentabilité d'un projet (environ 80% de l'investissement total en moyenne)

 - La Base de fournisseurs très diversifiée

Turbines installées et sécurisées Répartition par MW











Compte de résultats 2007

| (M€) | 2007 Publié | 2006 Ajusté | 2006 Publié |
|---|----------------|---------------------------------------|----------------|
| | (12 mois) | Pro Forma ⁽¹⁾ (12 mois) | (18 mois) |
| Chiffre d'affaires | 306 | 158 | 71 |
| EBITDA (2) | 27 | 11 | 0 |
| Résultat opérationnel courant | (3) | 4 | (6) |
| Résultat opérationnel avant dépréciation du goodwill | 18 | 2 | (8) |
| Perte de valeur sur goodwill | (56) | - | - |
| Résultat opérationnel après dépréciation du goodwill | (39) | 2 | (8) |
| Coût de l'endettement financier net | (10) | (1) | (0) |
| Résultat net | (49) | 4 | (4) |
| Résultat net avant dépréciation du goodwill | 7 | 4 | (4) |



¹⁾ Ajusté pour refléter l'activité sur une période de 12 mois et la consolidation de NATENCO en année pleine (acquisition du 13 décembre 2006)

⁽²⁾ EBITDA = résultat opérationnel courant + dépréciation/provisions, avant les dépenses non cash



Perte de valeur sur goodwill liée à l'acquisition des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services

Description de la transaction

Acquisition de 7 fermes éoliennes d'une puissance installée totale de 165 MW payée par l'émission de 5,25 millions d'actions THEOLIA sur la base de 16,50€ par titre

Calendrier de la transaction

- ↓ Signature de l'accord sur la transaction le 13 février 2007
- Approbation de l'émission des titres par l'AGE le 2 juillet 2007
- Lentre ces 2 dates, l'action THEOLIA a augmenté de 65% de 16,50 € à 27,26 €

Traitement comptable

- Selon la norme IFRS 3, la valeur des actifs est enregistrée sur la base du prix des actions au jour de leur émission : le prix de référence par action étant celui à la date de l'AGE
 - La contribution enregistrée sur la base d'un prix par action de 27,26€ a induit une survaleur additionnelle de 56,49M€ reflétant la différence entre le prix par action au moment de l'approbation par les actionnaires et le prix à la signature (10,76€ de différence par action pour 5,25 millions de titres)
- Ce traitement comptable implique une écriture exceptionnelle de cette survaleur additionnelle





Compte de résultat 2007 pro forma

| | 2007 | 2007 |
|--|---------------|-----------|
| (M€) | Pro Forma (1) | Publié |
| | (12 mois) | (12 mois) |
| Chiffre d'affaires | 323 | 306 |
| EBITDA (2) | 41 | 27 |
| Résultat opérationnel courant | 6 | (3) |
| Résultat opérationnel avant dépréciation du goodwill | 27 | 18 |
| Perte de valeur sur goodwill | (56) | (56) |
| Résultat opérationnel | (30) | (39) |
| Coût de l'endettement financier net | (12) | (10) |
| Résultat net | (44) | (49) |

En pro forma pour la consolidation en année pleine des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services acquises le 2 juillet 2007, l'EBITDA s'élève à 41 M€

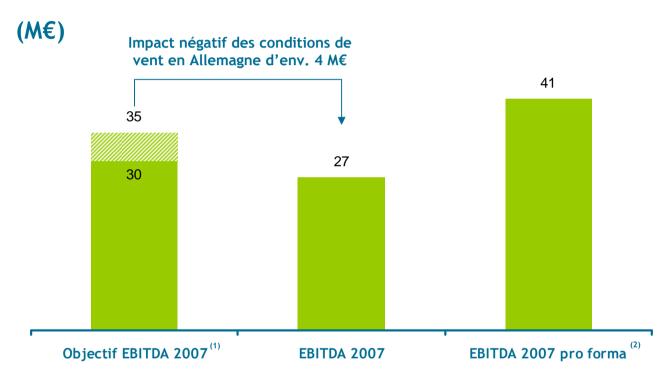


⁾ Pro forma pour la consolidation en année pleine des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services (acquises le 2 juillet 2007)

⁽²⁾ EBITDA = résultat opérationnel courant + dépréciation/provisions, avant les dépenses non cash



Analyse de l'EBITDA



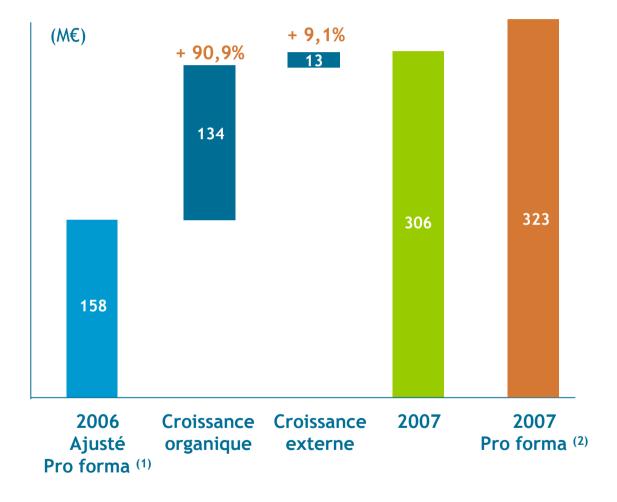


- (1) Publié le 12 octobre 2007
- (2) Pro forma pour la consolidation en année pleine des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services (acquises le 2 juillet 2007)



Analyse de la croissance du chiffre d'affaires

Des ventes 2007 record, essentiellement dues à une forte croissance organique





⁽²⁾ Pro forma pour la consolidation en année pleine des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services (acquises le 2 juillet 2007)





Structure financière

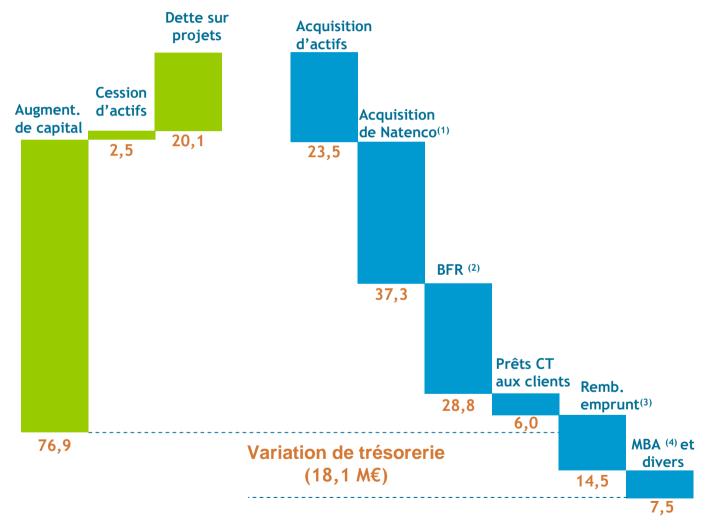
| 31 décembre 2007 | 31 décembre 2006 |
|---------------------|---|
| 403 | 171 |
| 549 | 127 |
| 327 | 66 |
| 222 | 61 |
| 392 | 169 |
| 1 160 | 452 |
| | 2007 403 549 327 222 392 |

Nette amélioration de la trésorerie (impact de l'OCEANE de 240 M€)





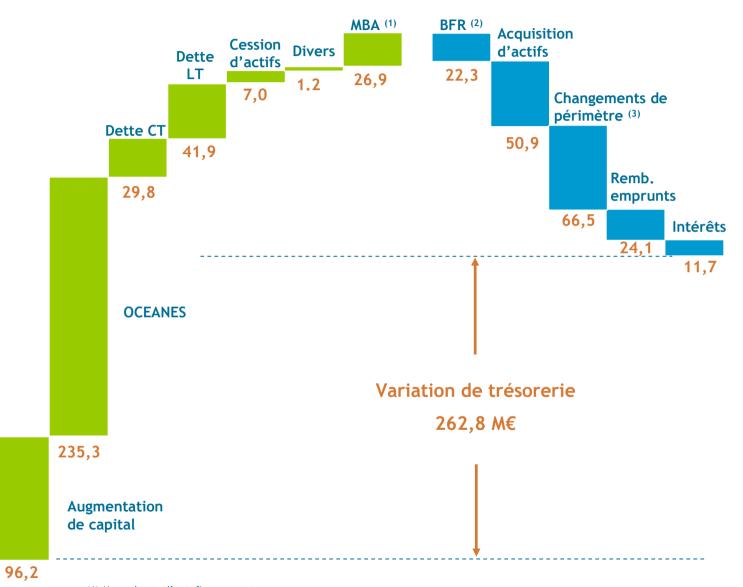
Cash Flow au 1er semestre 2007(M€)





- (1) Correspondant au paiement différé de l'acquisition de Natenco
- 2) Besoin en fonds de roulement
- (3) Dont 11,3 M€ de remboursement d'emprunts et 3,2 M€ de paiement d'intétêts
- (4) Marge brute d'autofinancement

Cash flow 2007(M€)



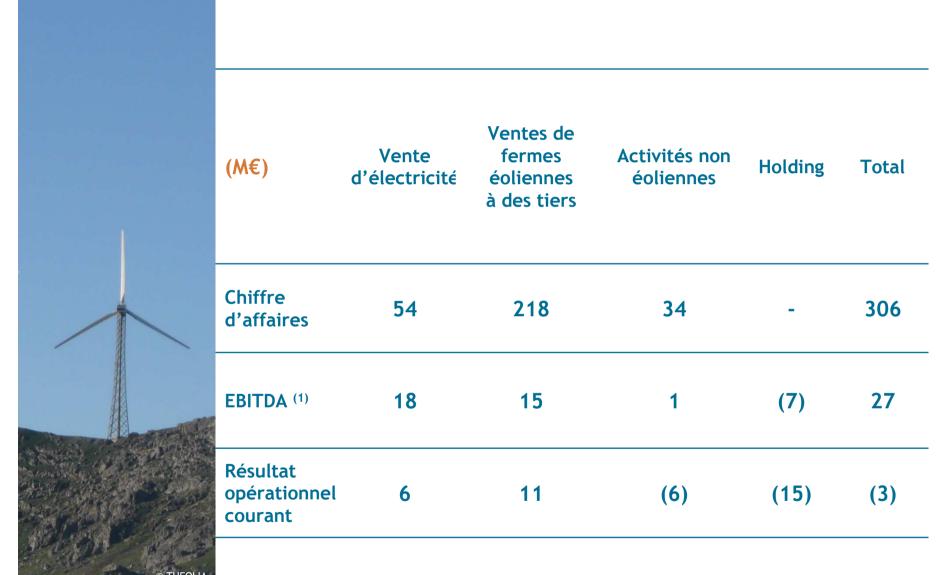


- (1) Marge brute d'autofinancement
- (2) Besoin en fonds de roulement
- (3) Correspondant au paiement différé de l'acquisition de NATENCO (pour partie)





Résultats 2007 par activité







Vente d'électricité

| | 2007 Publié (12 mois) | 2006 Ajusté Pro Forma ⁽¹⁾ (12 mois) |
|---|-----------------------------|---|
| Chiffre d'affaires (M€) - Pour compte propre - Pour compte de tiers | 54 27 27 | 24 7 17 |
| EBITDA (M€) | 18 | |
| Résultat opérationnel (M€) | 6 | |

Faits marquants

- Augmentation de la puissance installée pour compte propre
- Augmentation du portefeuille géré par Natenco pour le compte de tiers en Allemagne : 133 MW (connectés au réseau à la fin de l'année)
- ↓ Impact négatif des conditions de vent en Allemagne d'environ 4 M€



Ajusté pour refléter l'activité sur une période de 12 mois et la consolidation de Natenco (acquis le 13 décembre 2006) en année pleine

^{2) 10} MW connectés au réseau en juin 2007, 45 MW en décembre 2007



Ventes de fermes éoliennes à des tiers

| | 2007 | 2006 Ajusté |
|--|-------------------------|---------------------------------------|
| | (12 mois) | Pro Forma ⁽¹⁾ (12 mois) |
| MW vendus - Allemagne - France Total | 133 18 152 | 54 14 68 |
| Chiffre d'affaires (M€) - Allemagne - France Total | 201 18 218 | 86 30 116 |
| EBITDA (M€) | 15 | |
| Résultat opérationnel (M€) | 11 | - |

Faits marquants

- Croissance subtentielle du chiffre d'affaires en 2007
- 38 projets totalisant 133 MW ont été vendus en 2007 contre 19 projets totalisant 54 MW en 2006 en Allemagne



¹⁾ Ajusté pour refléter l'activité sur une période de 12 mois et la consolidation de Natenco (acquis le 13 décembre 2006) en année pleine



Modèle économique de Natenco

Sourcing

- Allemagne: l'un des 5 plus importants marchés éoliens du monde
- Achat de projets éoliens auprès d'un large réseau de développeurs
- Nouvelles
 opportnunités dans un
 marché mature
 - Accès à des turbines anciennes
 - Repowering

Distribution

- Très forte demande, provenant en particulier de clients aisés
- Demande favorisée par une fiscalité incitative
- Base de clients fidèles (env. 70% de clients répétitifs)
 - Forte saisonnalité

Exploitation des fermes éoliennes

- Gestion opérationnelle des fermes éoliennes vendues aux clients
 - Management fees annuels → Revenus stables et récurrents

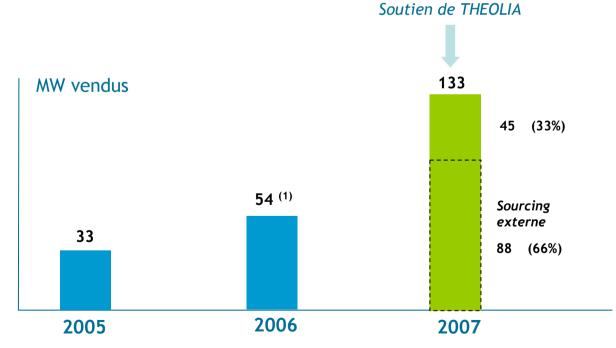




Compétences clés de Natenco

- L Accès unique à une base client attractive et fidèle
- L Grande compétence dans l'estimation du potentiel du vent
- Sourcing des MW
 - L Solides relations avec des développeurs locaux, large réseau

 - Le Compétence en financement de projet
- L Excellence opérationnelle dans la gestion de fermes éoliennes













THEOLIA aujourd'hui

Importante plate-forme avec un pipeline conséquent

- → Puissance installée de 630 MW fin 2007⁽¹⁾
- → Pipeline de 2 441 MW fin 2007

Présence géographique étendue

- → Forte présence dans les marchés de référence
- Le Entrée dans de nouveaux marchés en croissance

 - ↓ Italie (500 MW dans le pipeline)
 - → Bien positionné sur les marchés émergents

Un acteur concentré sur l'éolien

- Spin off de Thenergo par IPO
- Cession prochaine des actifs non éoliens





Fort potentiel pour la croissance future

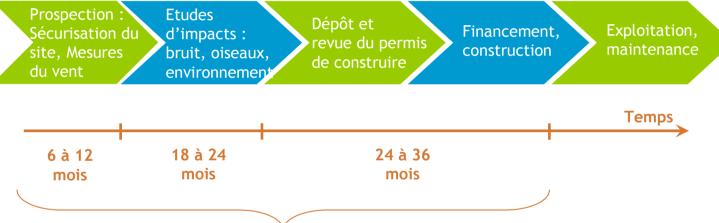
- Environnement attractif pour l'éolien sur le long terme
 - Le Environnement politique et réglementaire favorable (tarifs fixes en Italie, off-shore en Allemagne)
 - → Objectif de l'Union Européenne : 20% de consommation d'énergies renouvelables sur le total de consommation d'énergie d'ici 2020
 - Mesures incentives : tarifs fixes en Europe de l'Ouest, certificats carbone dans les pays émergents
- Pipeline de qualité et en croissance
- Flexibilité financière pour :
 - développer de nouveaux projets et poursuivre les acquisitions
- Capacités de développement fortes et prouvées
- Leffet de levier opérationnel important





Process de développement

↓ 4 à 6 ans pour développer un projet de la prospection à l'exploitation



Durée du développement : 4 à 6 ans (1)

THEOLIA est actif sur l'ensemble de la chaîne de valeurs





Stratégie de croissance externe

Stratégie de croissance externe définie

- ↓ 15% minimum de retour sur investissement pour les projets
- Uptimisation du portefeuille, diversification géographique
- Potentiel de développement (pipeline, repowering, crédits carbone)

Maestrale Green Energy (Novembre 2007)

- Pipeline de 500 MW en Italie
- Marché très attractif avec une règlementation favorable (prix de 18 cts €/KWh)
- ↓ 13 projets dont
 - ↓ 1 en construction (21 MW)
 - ↓ 5 disposant bientôt d'un permis
 - 7 en développement
- Structure de transaction assurant un alignement des intérêts
 - → Paiement initial: 5M€
 - → Fees au fur et à mesure du développement avec mécanisme d'incentive capé

CED (Janvier 2008)

- Puissance installée de 50 MW
- L Coûts d'acquisition : 45,2 M€
- Repowering et potentiel d'extension
- Retour sur investissement attendu (hors repowering/extension): 15%





Emerging Markets

- Création de THEOLIA Emerging Markets (TEM) en 2007, basée à Casablanca au Maroc
- → Plate-forme pour le développement dans les marchés émergents
- Les marchés de TEM incluent le Maroc, l'Inde (JV 50/50), l'Europe centrale et de l'Est et l'Amérique latine
- - ↓ TEM positionné sur l'ensemble de la chaîne de valeurs





Objectifs 2008

| | 2007 Pro Forma | Objectif 2008 |
|--------------------------|---|---|
| Puissance installée | Puissance installée moyenne pondérée incluant la | Puissance installée janvier 2008 : 333 MW |
| (Compte propre) | consolidation en année pleine des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services : 234 MW ⁽¹⁾ | Puissance installée additionnelle d'ici fin 2008 : objectif 170 MW |
| Ventes de fermes | | |
| éoliennes à des tiers | 152 MW | Objectif: 170 MW |
| | 1 | |
| (M€) | 2007 Pro Forma | Objectif 2008 |
| Chiffre d'affaire | es 323 | 370 - 400 |
| EBITDA (2) 41 | | 55 - 65 |



⁽¹⁾ Compte tenu de la consolidation en année pleine de l'acquisition des fermes éoliennes de GE Energy Financial Services (acquises le 2 juillet 2007) et de la consolidation sur 6 mois de 10 MW en France

⁽²⁾ Avant allocation des dépenses non cash



Objectifs 2011

- Visibilité sur les objectifs 2008
- Confirmation de l'objectif 2011 de 2 000 MW installés
- Structure financière solide permettant une flexibilité entre MW vendus et MW gardés en compte propre pour maximiser la création de valeur

| Puissance intallée totale (MW) | 2007 | 2008E | 2011E |
|-----------------------------------|------|-------|---------------|
| Pour compte propre | 333 | 500 | 1 100 - 1 500 |
| Pour compte de tiers | 297 | 470 | 500 - 900 |
| Total | 630 | 970 | 2 000 |





Contacts

www.theolia.com

Adresse

THEOLIA

75, rue Denis Papin BP 80199 13795 Aix-en-Provence Cedex 3 France

Tél: +33 (0)4 42 904 904

Relations Investisseurs

Edward F. McDonnell
Tél: +33 (0)4 42 906 594
eddie.mcdonnell@theolia.com

Communication financière

Elodie Fiorini

Tél: +33 (0)4 42 906 596 elodie.fiorini@theolia.com

Communication

Dolores Muniz

Tél: +33 (0)4 42 904 904 dolores.muniz@theolia.com









Pipeline en développement au 31/12/2007

| (En MW) | Prospection | Développement | Permis déposés | Permis obtenus ⁽¹⁾ | Construction | Total pi | peline |
|-----------------------------------|---------------|---------------|-------------------|----------------------------------|--------------|----------|--------|
| Europe de l | 'Ouest | | | | | | |
| France | 254 | 287 | 334 | 72 | 58 | 1 005 | 41% |
| Italie | | 198 | 281 | | 21 | 500 | 20% |
| Grèce | | 72 | | | | 72 | 3% |
| Allemagne | | | 8 | 12 | 46 | 66 | 3% |
| Espagne | | | | 58 | | 58 | 2% |
| THEOLIA En | nerging Marke | ts | | | | | |
| Inde | | 280 | 51 | | | 331 | 14% |
| Amérique latine | | 22 | 178 | 28 | | 228 | 9% |
| Europe centrale et de l'Est | | 181 | | | | 74 | 3% |
| Total | 254 | 1 040 | 852 | 170 | 125 | 2 441 | |
| % | 10% | 43% | 35% | 7% | 5% | | |
| | | | | | | | |

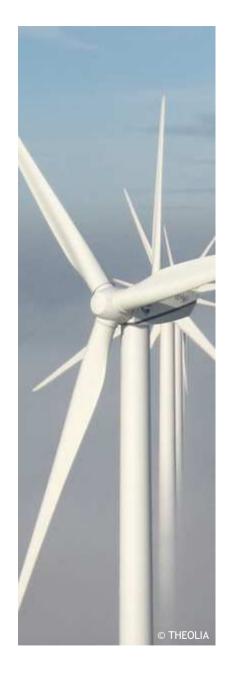




Pipeline en développement au 31/03/2008

| (En MW) | Prospection | Développement | Permis déposés | Permis obtenus ⁽¹⁾ | Construction | Total pi | peline |
|-----------------------------------|---------------|---------------|-------------------|----------------------------------|--------------|----------|--------|
| Europe de l | 'Ouest | | | | | | |
| France | 161 | 332 | 375 | 92 | 58 | 1 018 | 34% |
| Italie | 62 | 264 | 176 | | 21 | 523 | 17% |
| Grèce | | 72 | | | | 72 | 2% |
| Allemagne | | 60 | 66 | 47 | 35 | 208 | 7% |
| Espagne | | | | 58 | | 58 | 2% |
| THEOLIA En | nerging Marke | ts | | | | | |
| Maroc | 300 | | | | | 300 | 10% |
| Inde | | 278 | 25 | | | 303 | 10% |
| Amérique latine | | 22 | 178 | 28 | | 228 | 8% |
| Europe centrale et de l'Est | 170 | 116 | | | | 286 | 10% |
| Total | 693 | 1 144 | 820 | 225 | 114 | 2 996 | |
| % | 23% | 38% | 27% | 8% | 4% | | |

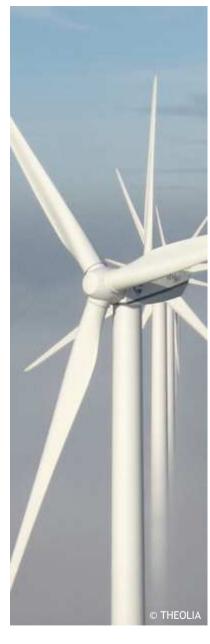




Compte de résultat consolidés

| Compte de résultat résumé | 2007 | 2007 | 2006 |
|---|-----------|---------|-----------|
| M€ | Pro Forma | Publié | (18 mois) |
| Chiffre d'affaires | 323,4 | 306,5 | 71,0 |
| Achats et variations de stocks | (230,8) | (230,8) | (49,0) |
| Charges de personnel | (23,4) | (23,4) | (10,0) |
| Impôts et taxes | (1,1) | (1,1) | (0,7) |
| Autres charges opérationnelles | (38,8) | (36,0) | (14,4) |
| Amortissements et provisions | (23,6) | (18,4) | (3,2) |
| Résultat opérationnel courant | 5,6 | (3,3) | (6,4) |
| Autres produits et charges non courants (pertes) | 21,0 | 21,0 | (1,6) |
| Résultat opérationnel avant dépréciation du goodwill | 26,6 | 17,8 | (7,9) |
| Perte de valeur sur goodwill | (56,5) | (56,5) | - |
| Résultat opérationnel après dépréciation du goodwill | (29,9) | (38,7) | (7,9) |
| Coût de l'endettement financier net | (12,2) | (10,1) | (0,5) |
| Autres produits et charges financiers | 2,5 | 2,1 | 1,1 |
| Quote-part entreprises associées | 0,6 | 0,6 | 0,1 |
| Charge d'impôt | (4,7) | (2,7) | 3,1 |
| Résultat net | (43,7) | (48,8) | (4,2) |
| Intérêts minoritaires | (0,5) | (0,5) | 0,2 |





Bilan consolidé

| Bilan consolidé résumé | 2007 | 2006 | | | | |
|--|---------|-------|--|--|--|--|
| M€ | 2007 | 2006 | | | | |
| Actifs | Actifs | | | | | |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie | 327,3 | 66,3 | | | | |
| Autres actifs courants | 187,5 | 87,4 | | | | |
| Actifs courants | 514,8 | 153,7 | | | | |
| Immobilisations corporelles | 345,1 | 119,2 | | | | |
| Goodwill et autres immobilisations incorporelles | 191,3 | 149,0 | | | | |
| Associés et autres actifs non courants | 108,7 | 30,5 | | | | |
| Actifs non courants | 645,2 | 298,7 | | | | |
| Total actifs | 1 160,0 | 452,3 | | | | |
| Passifs | | | | | | |
| Passifs courants | 279,2 | 187,2 | | | | |
| Passifs non courants | 477,7 | 93,7 | | | | |
| Total passifs | 756,9 | 280,9 | | | | |
| Intérêts minoritaires | 0,1 | 1,7 | | | | |
| Capitaux propres part du groupe | 403,0 | 169,7 | | | | |
| Total passifs et capitaux propres | 1 160,0 | 452,3 | | | | |



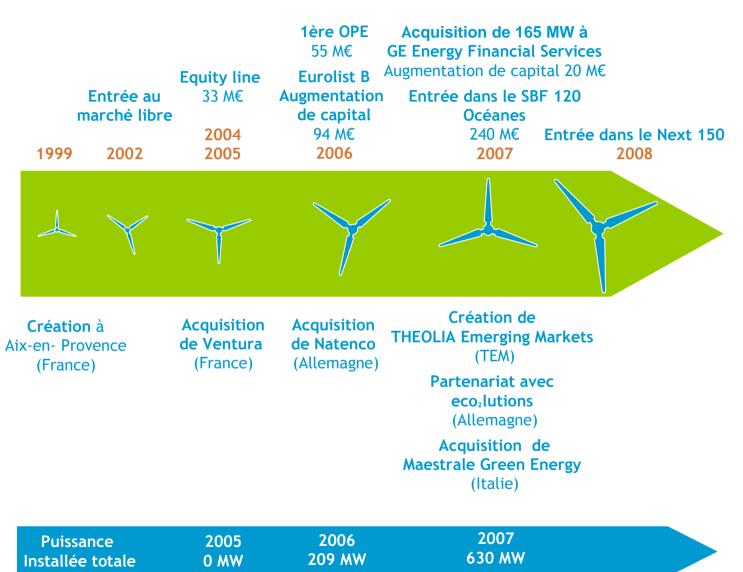
Flux de trésorerie consolidé

| M€ | 2007 | 2006 | |
|---|---------|-----------|--|
| | | 18 months | |
| Trésorerie brute provenant des activités opérationnelles | 27,1 | (4,1) | |
| Variation du BFR | 1,8 | (0,2) | |
| Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles | 28,9 | (4,3) | |
| Investissements | (44,0) | (49,8) | |
| Variations de périmètre | (66,5) | (68,7) | |
| Autres | (24,1) | 0,6 | |
| Flux net généré par les activités d'investissements | (134,7) | (117,9) | |
| Augmentation de capital | 96,2 | 139,1 | |
| Variation nette des emprunts | 284,7 | 28,8 | |
| Autres | (12,2) | (2,0) | |
| Flux net généré par les activités de financement | 368,7 | 166,0 | |
| Incidence des variations des taux de change | (0,1) | - | |
| Variation de trésorerie et équivalents de trésorerie | 262,8 | 43,8 | |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie nette à l'ouverture | 63,1 | 19,3 | |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie nette à la clôture | 325,9 | 63,1 | |





Evènements importants

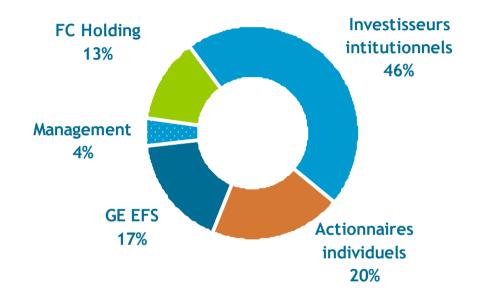






Actionnariat

Actionnariat estimé au 31 décembre 2007





Maturité du marché de l'éolien

